

Mitarbeiter (m/w) im Vertrieb



Die AutoMotive Systems GmbH (AMS) ist ein Anbieter innovativer Softwarelösungen im ERP-Bereich mit Sitz in Hannover. Als inhabergeführtes, dynamisches Unternehmen bieten wir unseren Kunden „alles aus einer Hand“ – von der Planung über die Entwicklung bis hin zum Vertrieb.

Für die Betreuung unserer Bestandskunden und für die Neukundengewinnung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

ein/e Vertriebsmitarbeiter/in

Ihre Hauptaufgaben werden sein:

Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die weitere Etablierung unserer Produkte im Automobilhandel. Neben der Betreuung unserer existierenden Kundenbasis, gewinnen Sie neue Kunden für bestehende und auch neue Produkte (vorwiegend telefonisch). Sie präsentieren unsere Produkte erfolgreich vor Kunden, begeistern und überzeugen. Sie handeln eigenverantwortlich in Ihrem Verkaufsbereich und sind direkt dem Geschäftsführer Vertrieb unterstellt.

Sie verfügen über

- ... eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- ... Kenntnisse über Strukturen und Abläufe in einem Autohaus.

Außerdem besitzen Sie hohes Engagement, Zielstrebigkeit, Überzeugungskraft und Durchsetzungsvermögen. Sie sind teamfähig und besitzen eine hohe Bereitschaft, Fachwissen zu erwerben.

Was Sie bei uns erwartet:

Nach einer umfassenden Einarbeitung erwartet Sie ein herausforderndes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem professionellen und zielorientierten Umfeld.

Sie profitieren von stetigen Schulungen und Weiterbildungen innerhalb unserer innovativen Produktpalette und durch die Unterstützung unseres spezialisierten und erfahrenen Teams. Außerdem erhalten Sie eine leistungsorientierte Vergütung, die sich aus einem Grundgehalt und einer Erfolgsprovision zusammensetzt.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen. Senden Sie uns Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an personal@AutoMotiveSystems.de